

Seit etwa 60 Jahren fertigen und entwickeln wir Industriebremsen und Antriebskomponenten für Hafenkrananlagen sowie Stahlwerke, Tagebauanlagen und Windkraftanlagen. In diesen Bereichen hat sich SIBRE eine führende Rolle im Weltmarkt erarbeitet. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:



**Siegerland Bremsen**

## Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

### Ihre Aufgabenbereiche:

- Identifizierung und Akquirierung neuer Kunden (B2B) und Aufbau langfristig angelegter Partnerschaften
- Erstellen maßgeschneiderter Angebote, die auf die technischen Anforderungen der Kunden abgestimmt sind.
- Betreuung von Bestandskunden und Erschließung von Umsatzpotenzialen.
- Teilnahme an internationalen Messen und Fachtagungen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mindestens erste Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Starke Kommunikationsfähigkeit sowie eine ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Sie verfügen über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie sind teamfähig, engagiert und bereit zu internationalen Dienstreisen

### Wir bieten:

- Mitarbeit in einem innovativen, international tätigen Unternehmen
- Einen sicheren Arbeitsplatz und 30 Tage Jahresurlaub
- Ein erstklassiges Arbeitsumfeld mit attraktiver Vergütung
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Vergünstigte Mitgliedschaft bei Urban Sports Club
- Möglichkeit eines Bike-Leasings

### Interesse?

Senden Sie uns bitte vollständige, aussagekräftige Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Lohn-/ Gehaltsvorstellungen (Jahresgehalt) entweder postalisch, zu Händen Frau Susanne Theis, oder in Form von maximal 3 PDF Dateien an [Susanne.Theis@sibre.de](mailto:Susanne.Theis@sibre.de)

SIBRE Siegerland Bremsen GmbH | Auf der Stücke 1 - 5 | 35708 Haiger (Germany)

[www.sibre.de](http://www.sibre.de)